

MATERIAL GRATUITO

BUSINESS MODEL CANVAS

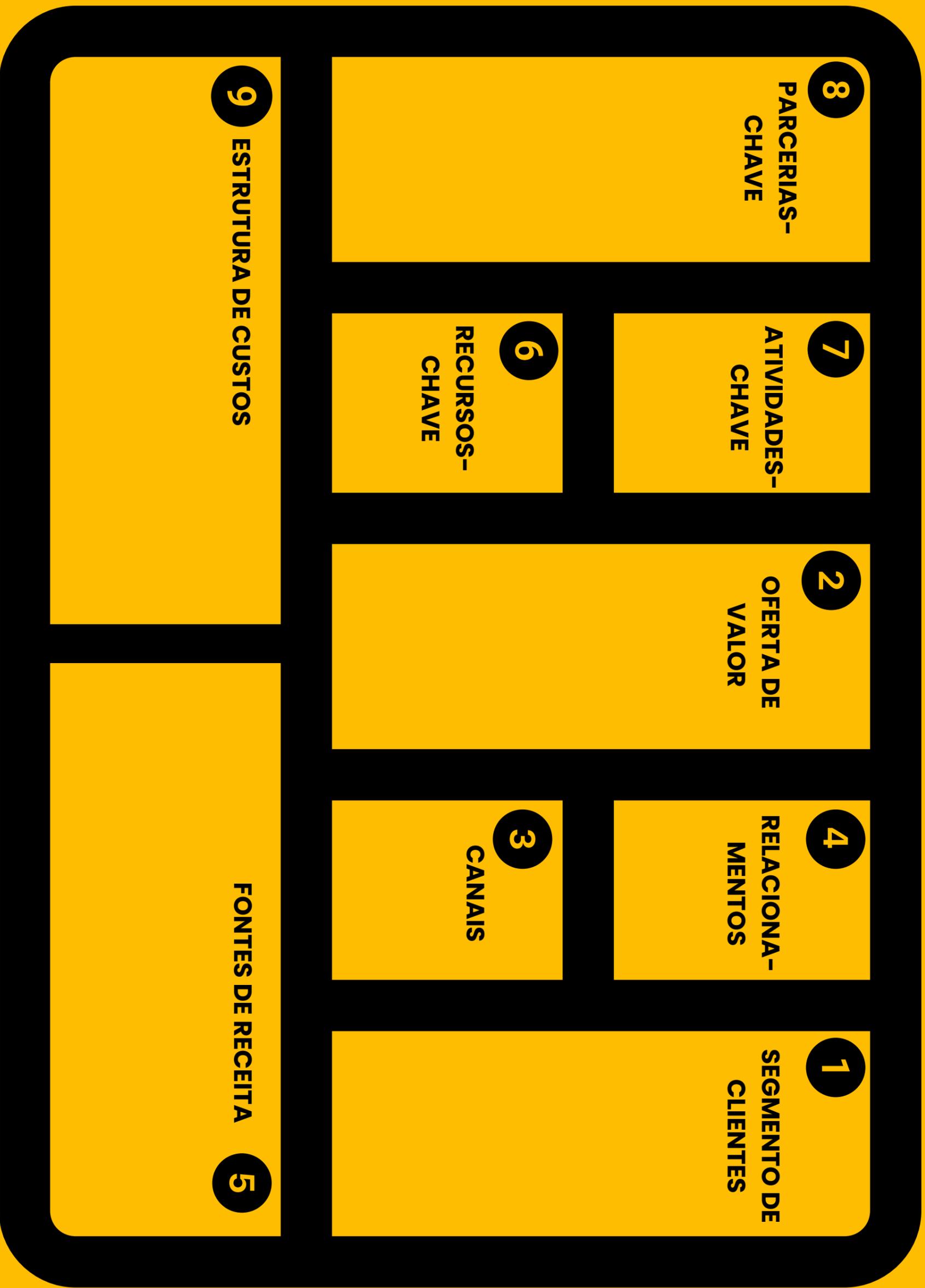


fisio

EMPREENDEDOR



BUSINESS MODEL CANVAS



DESCRIÇÃO

1. Segmentos de clientes

- Para quem estamos criando valor?
- Quem são nossos clientes mais importantes?

2. Oferta de valor

- O que estamos oferecendo para os nossos clientes?
- Quais problemas dos nossos clientes estamos ajudando a resolver?

3. Canais

- Quais canais de comunicação, distribuição e venda usaremos para
- entregar nossa proposta de valor aos clientes?

4. Relacionamento

- Que tipo de relacionamento queremos estabelecer com os clientes?
- Como este relacionamento está integrado ao modelo de negócio?

5. Fontes de renda

- Quanto os nossos clientes querem pagar pela nossa proposta de valor?
- Como os nossos clientes preferem pagar?

6. Recursos chaves / Infraestrutura

- Quais recursos são necessários para fazer o modelo de negócio funcionar?

7. Atividades-chaves

- Quais são as atividades mais importantes para fazer o modelo de negócio funcionar?

8. Parceiras-chaves

- Quais as parcerias necessárias para criar e entregar a nossa proposta de valor?

9. Estrutura de custos

- Quais são os custos mais importantes relacionados a operação do
- modelo de negócio?

ANOTAÇÕES



fisio

EMPREENDEDOR

Carol Lima

Mentora de fisioterapeutas

Contato:



(34) 9 8888-3448



@ftcarollima

www.fisioempreendedor.com.br

